

Kurzfassung.....	3
Abkürzungsverzeichnis.....	6
1 Einleitung.....	7
2 Gegenstand und Ziele der TTIP-Verhandlungen.....	11
2.1 Vorgeschichte	11
2.2 Weitergehende Ziele	14
2.3 Die Verhandlungsposition der EU.....	15
2.3.1 Verbesserter Marktzugang	16
2.3.2 Regulierungen und nicht-tarifäre Hemmnisse	18
2.3.3 Regeln und Investitionsschutz	19
2.3.4 Ökologische und soziale Standards.....	20
3 Konfligierende Verhandlungsziele und mögliche Verhandlungsergebnisse	23
3.1 Mögliche Streitpunkte zwischen EU und USA.....	23
3.2 Mögliche Verhandlungsergebnisse.....	28
3.3 Zur Wahrscheinlichkeit verschiedener Szenarien	29
4 Mögliche Konsequenzen des TTIP.....	35
4.1 Die ökonomischen Nutzenkalkulationen der Befürworter	35
4.1.1 Vorstellung der Studien und ihrer Ergebnisse.....	36
4.2 Kritik der ökonomischen Nutzenkalkulationen – EU-Studien	40
4.2.1 Kritik der ökonomischen Nutzenkalkulationen – ifo-Studien	42
4.2.2 Bemessung der nicht-tarifären Handelsbarrieren (NTB).....	44
4.2.3 Beschäftigungseffekte.....	46
4.2.4 Sektorale Analyse: Landwirtschaft und Dienstleistungen	47
4.2.5 Handelsumlenkung	48
4.2.6 Zwischenfazit	49
4.3 Regulative und demokratische Risiken des Verhandlungsprozesses	50
4.4 Gefahren der Investor-Staat-Streitschlichtung	52
4.5 Mögliche Auswirkungen auf die öffentliche Beschaffung	54
4.6 Sektorspezifische Konsequenzen im Dienstleistungsbereich	56
4.7 Beschäftigungs- und arbeitspolitische Risiken	58
5 Schlussfolgerungen und Empfehlungen.....	63
6 Anhang.....	67
6.1 Ergänzungen zu Hintergrund und Kritik der ökonomischen Studien	67
Literatur und Quellen	71
Über die Hans-Böckler-Stiftung	79